

水1 Lを1,000円で売る方法とは？

～農業経営体育成セミナー専門研修にて付加価値の高め方を学びました～

東葛飾農業事務所改良普及課 令和4年11月16日発

農業事務所では、若手農業者を対象として、農業に必要な基本的知識や技術の習得を目的に、3年間の研修カリキュラムによる農業経営体育成セミナーを開催しています。

10月27日に、2年目の専門研修受講生を対象に農産物の加工と販売をテーマとした研修を開催したところ、11名の参加がありました。始めに、付加価値の高め方を学ぶため、「1Lの水を1,000円で売る方法」についてグループワークにてアイデア出しを行いました。続いて、付加価値向上の事例として、梨の加工品販売に取り組む農家への視察を実施しました。受講生からは、「ありえないアイデアも出て楽しかった。」との声があり、様々な付加価値のつけ方について理解が深まったようでした。

今後も農業事務所では、受講生が主体となって理解を深める効果的な研修会を開催し、次世代の地域農業の担い手育成に取り組みます。



グループでアイデア出し



現地での取組事例の視察